

Leo Savelkouls en de MTS Ventura's



Leo Savelkouls en Robert Zimmerman aan boord van de Ventura

Leo Savelkouls stond aan de wieg van MER franchising, 25 jaar geleden

“Ik hou van iets nieuws”

Leo Savelkouls was reeds in 1968 matroos bij Robert Zimmerman aan boord. “We kenden elkaar dus al toen ik in 1984 met zijn ondersteuning de Mobil Oil 21 over kon nemen, liet coaten en er onder de naam mts Mercurius chemicaliën mee ging varen. Bevrachter was Rheinfracht.”

De Mercurius was het eerste schip dat zo volgens de formule die later bekendheid zou krijgen als MER franchising werd gekocht. Een speciale vorm van huurkoop. Leo Savelkouls stond dus mede aan de basis van het systeem. De 1.500 ton metende, in 1963 gebouwde Mercurius voer onder Zwitserse vlag. “Het juridische eigendom lag bij Robert Zimmerman. Aan zo’n constructie begin je niet als je iemand niet vertrouwt. Ik had er geen enkel probleem mee. Ik kon altijd in de boeken kijken, want Mercurius – het bedrijf van Robert Zimmerman – werkt transparant.”

Het was niet alleen de aanschaf van het schip waarin werd geïnvesteerd. “Er was een ton aan reparaties nodig. Ik zou jonge mensen die nu beginnen willen aanraden er rekening mee te houden dat de aanloopkosten veel hoger zijn dan je zou verwachten.” Vandaar dat de coaching door Mercurius zeker in het begin welkom was.

Leo Savelkouls voer volcontinu met een schipper en twee matrozen in dienst. “Pas later zijn we overgeschakeld op 14 dagen op/14 dagen af. Dat is overigens iets waar ik nooit aan heb getornd, hoe de situatie ook was. Vrije tijd moest er altijd zijn.”

Na twee jaar werd het schip alweer verkocht. De story van de carrière van Leo Savelkouls. “Ik hou van afwisseling, van iets nieuws. Als ik iets wil en ik doe het niet, dan krijg ik daar later spijt van.”

Over afwisseling had hij niet te klagen. Hij kocht samen met een collega een schip, opnieuw onder begeleiding van Robert Zimmerman en Mercurius. “Het ging niet goed met die collega en dus ben ik er na twee jaar uitgestapt. Toch geloof ik nog steeds dat het mogelijk moet zijn met een groepje

schippers samen een schip te kopen en er allemaal voordeel van hebben. Als je de taken verdeelt, moet het toch een stuk lichter zijn om te ondernemen.”

Helaas werkte het toen niet. Leo Savelkouls heeft vervolgens 3,5 jaar afgelost op schepen van Mercurius, tot hij in 1992 op basis van huurkoop (opnieuw MER franchising) zijn eerste dubbelwandige tanker kocht. De hoge rente van de hypotheek en de onzekere vooruitzichten deden hem 2,5 jaar later het schip op stel en sprong verkopen aan rederij Hamburger Lloyd. In 1996 kocht hij weer een schip, de dubbelwandige en gecoate Ventura, opnieuw begeleid door Mercurius. In 1998 verkocht hij het schip om weer een tanker aan te schaffen. Twee jaar later verkocht hij dat schip aan collega Gerrit Boon.



Ventura

Leo Savelkouls werkte nooit alleen, hij leidde zijn bedrijf samen met zijn vrouw Marian. “Zonder een degelijke financieel directeur en thuis(vrouw) zou het een stuk moeilijker zijn geweest.”

In 2001 was er weer een nieuwe Ventura, deze keer van roestvrij staal, 86 bij 11,40 meter. “Ventura betekent voorspoed, dat vond ik een mooie naam voor een schip.” In 2004 bestelde hij alweer zijn derde Ventura, met meer volume en 110 meter lang. Dat was – voorlopig – de laatste, want dit schip werd vorig jaar september verkocht en hoewel hij met Robert Zimmerman in een aantal schepen heeft geïnvesteerd, vaart hij nu niet met een eigen schip.

De 57-jarige Leo Savelkouls woont nu in Appeltern, in het Land van Maas en Waal. Zijn drie kinderen zijn niet allemaal actief in de scheepvaart. Een kok, een schoonheidsspecialiste en één zoon werkt in de passagiersvaart.

De samenwerking met Mercurius is voor hem een vanzelfsprekendheid en een groot voordeel voor een varende ondernemer. “Zij hebben het contact met de banken en met opdrachtgevers. Dat concept is nooit veranderd voor mij. Als je dat als ondernemer allemaal zelf moet regelen – en alle contacten moet onderhouden – dan ben je elk jaar drie maanden aan de wal bezig.”

Momenteel begeleidt hij de afbouw van schepen die worden gebouwd voor klanten van Mercurius. “Ik ben zelf schipper en kan dus namens de klant goed zien wat er aan boord moet gebeuren op de werf.”

Zelf wil hij ook weer investeren in een nieuw schip. “Natuurlijk, in een slechte tijd moet je een schip kopen.”